



## Selektiver Forderungsverkauf

### Sofortige Liquidität

Forderungsverkauf zwischen 150.000 € und 3.500.000 € darstellbar.

### Bilanzverkürzung | verbessertes Rating

- **Selektiver Forderungsankauf:** Verkauf von offenen Forderungen mit frei wählbarer Debitoren-auswahl
- Finanzierungsgrad **bis zu 80 %** der verkauften Bruttoforderung.
- **100 % Risikoentlastung** für die verkauften Forderungen ohne eigene Warenkreditversicherung.

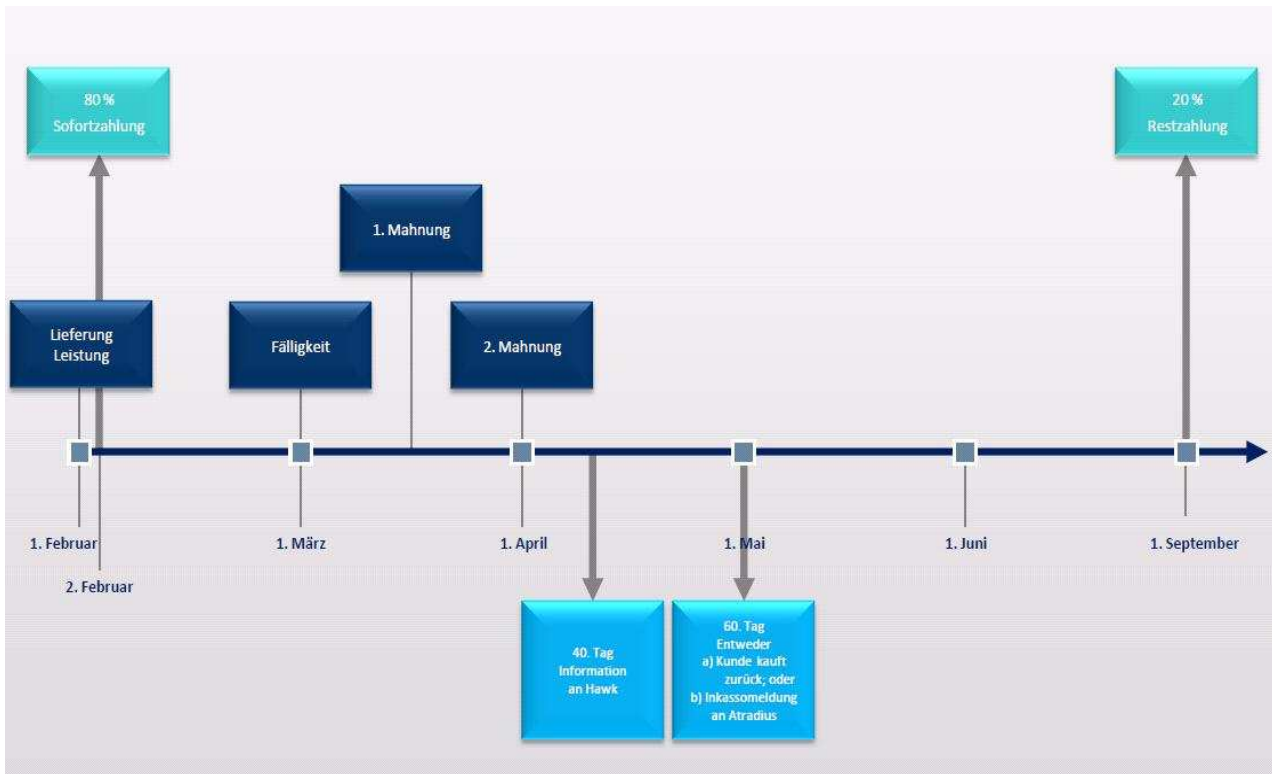
### Ihre Vorteile:

- **Schnelligkeit** – Die erste Zahlung auf Ihr Konto erhalten Sie normalerweise 5 Tage nach Zeichnung des Vertrages
- **Flexibilität** – einfache Finanzierung Ihrer versicherten Forderungen. Wir kaufen die Rechnungen an und zahlen bis zu 80% des Bruttorechnungswertes sofort an Sie aus. Sie können die Höhe der Auszahlung selbst bestimmen
- **Freie Entscheidung** – Sie suchen die Debitoren selbst aus, die Sie uns verkaufen möchten. Wir verlangen **nicht den kompletten Debitorenbestand. 3 Debitoren** sind bereits ausreichend
- **Kontinuität** – Die komplette Debitorenbuchhaltung bleibt bei Ihnen im Haus (Inhouse-Ver-fahren). Sie bleiben Ansprechpartner Ihres Kunden
- **Sicherheit** – Wir übernehmen das Ausfallrisiko für die angekauften Forderungen bei Zahlungs-unfähigkeit Ihrer Kunden zu 100%.

Sie benötigen **keine eigene Warenkreditversicherung**. Der Sicherheitseinbehalt von 20% wird Ihnen im Delkredere-Fall spätestens nach 180 Tagen gutgeschrieben.

Sollte eine **eigene Waren-Kreditversicherung** besehen, ist der Forderungsankauf im **sog. Zweivertragsmodell** möglich.

### Zeitlicher Ablauf 100 % Risikoentlastung verkaufter Forderungen



### Kriterien an die zum Ankauf geeigneten Forderungen

- Länderauswahl der Debitoren: Belgien, Dänemark, Deutschland, Estland, Finnland, Frankreich, Griechenland, Großbritannien, Irland, Italien, Lettland, Litauen, Luxemburg, Malta, Niederlande, Österreich, Polen, Portugal, Schweden, Schweiz, Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechische Republik, Ungarn und Zypern
- Ausgestellt in EUR
- Nicht-Euro Währungen können als geeignete Forderungen angesehen werden, wenn dagegen eine bestimmte Währungsreserve gestellt wird
- B2B-Geschäfte
- Forderungen mit einer längeren Laufzeit als 90 Tage werden zu dem Zeitpunkt angekauft, an dem Sie noch 90 Tage Laufzeit haben
- Die Forderungen dürfen zum Zeitpunkt des Verkaufs nicht überfällig sein
- Die maximale Konzentration von angekauften und noch offenen Forderungen auf einen Debitor darf maximal 50 % der Finanzierungslinie ausmachen
- Ein Ankauf von Forderungen gegen die öffentliche Hand ist möglich
- Der Schuldner hat eine entsprechende Kreditbewertung
- Der Schuldner ist weder direkt noch indirekt mit dem Forderungsverkäufer verbunden



## Analysebogen zur Erstellung eines Angebotes – „selektives Factoring“

Firmenname: .....

Postfach | Straße: .....

Plz | Ort: .....

Ansprechpartner: ..... Funktion:.....

Fon:..... E-Mail:.....

Internet: .....

Gründungsdatum: .....

### Beschreibung des Geschäftsgegenstandes | Branchenbezeichnung:

.....  
 .....

### Sonstige Informationen:

Warenkreditversicherung vorhanden ( ) nein ( ) ja, bei .....

Gewünschte Finanzierungslinie: ..... Anzahl Debitoren für Factoring:.....

Umsatz lfd. Jahr: ..... € Umsatz geplant im Folgejahr: ..... €

Ø offene Posten: ..... €  
 (Gutschriften, Reklamationen, Rabatte, Skonti, Waren-Rückgaberechte, Werbekostenzuschläge u. ä.)

Zahlungsziel: ..... in Tagen tatsächlicher Zahlungseingang: ..... in Tagen

Ø Anteil Rechnungsabzüge am Umsatz p. a.: ..... €

Existieren debitorische Kreditoren? ( ) nein ( ) ja

Existieren Retourenrechte bei Debitoren? ( ) nein ( ) ja

Bestehen Abtretungsverbote bei Debitoren? ( ) nein ( ) ja, bei wem: .....

Sonstiges | Bemerkungen:.....

.....  
 .....

.....



## Vollmacht

Der Unterzeichner bevollmächtigt die Heydt, Reims & Partner GmbH & Co. KG (**HRP**) auf der Grundlage obiger Angaben in der Factoring-Analyse eine Ausschreibung für eine Factoringlösung bei einer oder mehreren in Deutschland ansässigen und geeigneten Gesellschaften vorzunehmen.

HRP ist bei der Auswahl der in Frage kommenden Anbietern frei, außer der Vollmachtgeber schließt eine oder mehrere Anbieter ausdrücklich von der Ausschreibung aus.

Gegenstand der Vollmacht ist die ausschließliche Vermittlung eines oder mehrerer Factoringangebote für selektives Factoring.

Bei Abschluss eines durch atavis vermittelten Factoringvertrages wird eine Courtage fällig, die von dem jeweiligen Anbieter an HRP gezahlt wird.

Die Vollmacht ist unbefristet und kann jederzeit ohne Einhaltung einer Frist schriftlich für zukünftige Vermittlungen gekündigt werden.

Der Interessent erklärt sich damit einverstanden, dass die obigen Angaben für die Kalkulation eines Factoringangebotes dienen und - im Falle eines Vertragsabschlusses - Grundlage und Bestandteil des Factoringvertrages werden.

( ) **Vollmacht | Auftrag für bestehende Verträge bei einem Versicherer zu überprüfen**

Name des Versicherers: \_\_\_\_\_

- |                                                        |                                                    |
|--------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Warenkreditversicherung       | <input type="checkbox"/> Ausfuhrkreditversicherung |
| <input type="checkbox"/> Kautionsversicherung          | <input type="checkbox"/> Mietausfallversicherung   |
| <input type="checkbox"/> Vertrauensschadenversicherung | <input type="checkbox"/> IKV-Einzelkredit-KV       |
| <input type="checkbox"/> Investitionsgüter-KV          | <input type="checkbox"/> Leasing-KV                |
| <input type="checkbox"/> _____                         | <input type="checkbox"/> _____                     |

Der Unterzeichner bevollmächtigt und beauftragt HRP mit dem haltenden Versicherungsunternehmen Kontakt aufzunehmen, die Mandatierung anzuzeigen und sich die aktuellen Prämien- und Schadenzahlungen einzuholen. HRP übernimmt nach Bestätigung durch den Versicherer den/die Verträge in seine Betreuung und Verwaltung.

**HRP** überprüft den/ die bestehenden Kreditversicherungsvertrag (-verträge) auf Richtigkeit und Zweckmäßigkeit der Vertragsgestaltung und der Prämienätze. Die Überprüfung stellt zur Vermittlung eine Nebenpflicht dar.

\_\_\_\_\_  
**Ort und Datum**

\_\_\_\_\_  
**Unterschrift / Firmenstempel**



## Unsere Standorte

### Heydt, Reims & Partner

Postfach 1111, 63528 Mainhausen  
Rhönstraße 5, 63533 Mainhausen

### Franz Till

Fon: 06182 / 9615-34  
Fax: 06182 / 9615-39  
Email: till@hrp.info  
www.hrp.info

### Heydt, Reims & Partner Bodo Kibgies

Kampstraße 18  
33189 Schlangen

Fon: 05252 / 973 260  
Fax: 05252 / 973 258  
Email: kibgies@hrp.info  
www.hrp.info

### HRP Factoring & Credit Insurance Broker GmbH\*

Betzenweg 53 B  
81247 München

Fon: 089 / 379 10-819  
Fax: 089 / 379 10-818  
E-Mail: vogel@hrp.info  
www.hrp.vogel.info

### HRP Financial-Relations KG

Postfach 1111, 63528 Mainhausen  
Rhönstraße 5, 63533 Mainhausen

### Thomas Friedrich

Fon: 06182 / 9615-35  
Fax: 06182 / 9615-39  
Email: friedrich@hrp.info  
www.hrp.info

### Heydt, Reims & Partner Stefan Elison

Postfach 1314 / Am Katzengraben 9  
64803 Dieburg

Fon: 06071 / 392738  
Fax: 06071 / 496559  
Email: elison@hrp.info  
www.hrp-elison.info

### HRP fuchs GmbH

Obere Straße 50  
72119 Ammerbuch

### Jan Bratenstein

Fon: 07073 / 91775-14  
Fax: 07073 / 91775-20  
Email: jan.bratenstein@hrp-fuchs.de  
www.hrp-fuchs.de

### HRP Udo Knublauch\*

Auf dem Salzmannstale 33  
37287 Wehretal

Fon: 05651 / 3396-315  
Fax: 05651 / 3396-317  
Email: knublauch@hrp.info  
www.hrp-knublauch.info

\* Selbständige Vertriebspartner der Heydt, Reims & Partner GmbH & Co. KG



Es ist die Strategie, die den Unterschied ausmacht!